

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

営業・販売の現場ですぐ役立つ！

初対面の1分間で
相手をその気に

させる技術



受講後に必ず意識が変わります！

貴社の社員教育にこの機会をご活用ください

「トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。

- 【講座内容】
- 第一印象の重要性
 - 礼儀・挨拶の仕方
 - 売れる営業担当者の「A B C Dの法則」
 - 究極の質問話法を身に付ける
 - 「あなたから買いたい」と言われるために

株式会社新規開拓 代表取締役社長
講師 朝倉 千恵子氏

営業指南書はじめ著書37冊をもつ
カリスマ講師

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。丸ビルにオフィスを構え、「トップセールスレディ塾」を主宰すると共に社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地で活躍中。

【著書】「コミュニケーションの教科書」「初対面の常識」他

日時 令和元年 6月3日(月)

【税務研修会】午後2時～ 「消費税軽減税率制度について」

講師：大月税務署法人課税第一部門 荒木康作審理担当国税調査官

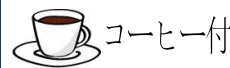
【セミナー】午後3時～4時30分

会場 ホテル鐘山苑 (富士吉田市上吉田 6283 TEL0555-22-3168)

申込 5月30日(木)
公益社団法人 大月法人会 事務局

TEL▶0554-45-6565 / FAX▶0554-45-6465

受講無料



一般の方
大歓迎!

*FAXは切らずに送信してください。

月 日 申込

「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書

社名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名	▶	1 会員	2 非会員(一般)
受講者名	▶	1 会員	2 非会員(一般)

◀該当する番号に○をしてください。

*ご記入いただきました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。